



Szanowni Państwo,

Z przyjemnością przekazuję Państwu podsumowanie dokonań HELIO S.A. w roku obrotowym 2007/2008. Był to dla nas rok szczególnie ważny, bowiem był to czas realizacji planów strategicznych przedstawionych Państwu w prospekcie emisyjnym. Jako osobę ambitną, cieszy mnie fakt, że udało nam się zrealizować poczynione zamierzenia, a tym samym mam nadzieję, że spełniliśmy pokładane w nas oczekiwania.

W przedmiotowym okresie odnotowaliśmy sukcesy zarówno na polu działalności bieżącej, jak i inwestycyjnej. Jak wskazują zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym dane, w minionym roku udało nam się osiągnąć rekordowe w historii przedsiębiorstwa przychody ze sprzedaży, jak i rekordowe zyski. Fakt ten cieszy tym bardziej, że dynamika rozwoju Spółki przewyższyła nasze wcześniejsze szacunki.

Odnosząc tegoroczne rezultaty do danych za analogiczne 12 miesięcy ubiegłego roku (lipiec 2006 – czerwiec 2007), HELIO S.A. zwiększyło przychody ze sprzedaży o 46% oraz zysk netto o 58%. Na ten wzrost wpływ miały przede wszystkim takie czynniki jak: pozyskanie nowych odbiorców w kanale nowoczesnym (sieci supermarketów) oraz tradycyjnym (dystrybutorzy hurtowi), wzmocnienie dobrych relacji z dotychczasowymi odbiorcami, zwiększenie udziału importu bezpośredniego w dostawach Spółki, a także intensyfikacja prowadzonych działań marketingowych. Nasze starania odzwierciedliły się również w niefinansowych aspektach, w tym w prestiżowych wyróżnieniach dla naszych produktów (Złote Laury Konsumenta 2008 w kategorii bakalie oraz w kategorii dodatki do ciast). W chwili obecnej HELIO S.A. należy uznać jednym z największych importerów i dystrybutorów bakalii w Polsce oraz bezapelacyjnym liderem w kategorii mas makowych.

Miniony rok to również czas realizacji przyjętej strategii rozwoju Spółki. Po starannych poszukiwaniach kupiona została nieruchomość pod budowę nowego zakładu produkcyjnego. Ponad siedmiohektarowa działka położona jest w optymalnej, z punktu widzenia Spółki lokalizacji. Godnym uwagi jest także fakt, że duża powierzchnia nieruchomości pozwala nie tylko na realizację obecnych zamierzeń inwestycyjnych, ale również pozostawia możliwość dalszej rozbudowy.

Podsumowując miniony rok, z zadowoleniem stwierdzam, że był to dla Spółki czas dynamicznego rozwoju. Odniesione sukcesy cieszą tym bardziej, iż ich efekty nie były tylko doraźne, ale pozwolą zrealizować dalsze plany rozwoju, a tym samym umożliwią sukcesywne podnoszenie wartości Spółki dla akcjonariuszy. Wierzę jednocześnie, że najbliższe lata to okres kontynuacji rozwoju HELIO S.A. Dobre perspektywy branży bakaliowej oraz stabilna pozycja Spółki na krajowym rynku sprawiają, że mogę się spodziewać

dalszego wzrostu sprzedaży. Mając na uwadze powyższe, Zarząd Spółki zdecydował się na złożenie Walnemu Zgromadzeniu wniosku o przeznaczenie całej kwoty osiągniętego zysku netto w roku obrotowym 2007/2008 w wysokości 4.014.391,69 zł na poczet kapitału zapasowego Spółki. Środki te pozwolą na zwiększenie potencjału produkcyjnego oraz finansowanie wzrostu majątku obrotowego Spółki, co pozwoli na zapewnienie wystarczającej podaży naszych produktów, a tym samym umożliwi dalszy rozwój naszego przedsiębiorstwa.

Na zakończenie chciałbym podziękować wszystkim naszym akcjonariuszom za okazane zainteresowanie i wiarę w sukces HELIO S.A. Z pewnością miniony rok był dla Państwa czasem poznania specyfiki działalności Spółki. Mając już za sobą pełen rok obrotowy notowań akcji HELIO S.A. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie SA, wierzę, że również przyszłe wyniki finansowe Spółki przysporzą Państwu wiele satysfakcji z poczynionej inwestycji. Wierzę tym samym, że inwestycja w akcje HELIO S.A. okaże się dla wszystkich Państwa źródłem wielu korzyści i radości.

Z poważaniem

Leszek Wąsowicz
Prezes Zarządu HELIO S.A.